

Государственное образовательное учреждение
«Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»
Бендерский политехнический филиал

Кафедра «Экономика строительства и теории коммуникаций»



УТВЕРЖДАЮ

Директора БПФ ГОУ «ПГУ им. Т.Г. Шевченко»

С.С. Иванова

(подпись)

« 30 » 09 2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
по дисциплины
Б1.В.ДВ.01.01 «ТЕНДЕРНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»

на 2024/2025 учебный год

Направление:
38.04.01 «ЭКОНОМИКА»

Профиль:
«ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»

Квалификация: **Магистр**

Форма обучения: **заочная**

ГОД НАБОРА 2024 года

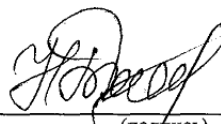
Бендеры, 2024 г.

Рабочая программа дисциплины «Тендерная деятельность» разработана в соответствии с требованиями Государственного образовательного стандарта ВО по направлению подготовки 38.04.01 ЭКОНОМИКА, программа магистратуры «Экономика и управление в строительстве» составлена с учетом требований государственного образовательного стандарта 38.04.01 ЭКОНОМИКА, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 939 от 11 августа 2020 года..

Составитель рабочей программы:

ст.преподаватель кафедры

«Экономика строительства и теории коммуникаций»


(подпись)

Т.С.Несмеянова

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры «Экономика строительства и теории коммуникаций»

«30» 08 2024 г. протокол № 1

Зав. кафедрой, отвечающей за реализацию дисциплины

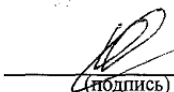
«30» 08 2024 г.


(подпись)

Е.В.Корниевская

Зав. выпускающей кафедрой

«30» 08 2024 г.


(подпись)

Е.В.Корниевская

Согласовано

Зам. директора по УМР ВПО

«04» 09 2024 г.


(подпись)

Н.А.Колесниченко

1. Цель и задачи дисциплины

Целью изучения дисциплины «Тендерная деятельность» является усвоение теоретических основ осуществления тендерных операций, приобретение системных знаний и навыков по обеспечению экономической эффективности их проведения в разных сферах деятельности.

Предмет дисциплины – совокупность хозяйственных, правовых, финансовых отношений в сфере тендерных торгов и закупок между предприятиями.

Задачами освоения дисциплины являются: теоретико-методологическая подготовка и получение практических навыков по организации и осуществлению процедуры тендерных закупок; теоретико-методологическая подготовка и получение практических навыков по организации и осуществлению процедуры сбыта продукции через систему тендеров; применение методик расчета и обоснования цены тендерного предложения; составление документов, обеспечивающих проведение тендерных операций.

Знания, полученные в процессе изучения данной дисциплины, составят теоретический фундамент для изучения таких дисциплин, как «Теория организации и организационное поведение», «Нормирование и ценообразование в строительстве», «Бизнес-процессы в строительстве», «Маркетинг в строительстве».

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВПО

Дисциплина «Тендерная деятельность» относится к вариативной части **Б1.В.ДВ.01**. ОПОП ВО по направлению 38.04.01 ЭКОНОМИКА, профиль «Экономика и управление в строительстве».

3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Изучение дисциплины направлено на формирование следующих компетенций:

Категория (группа компетенций)	Код и наименование	Код и наименование индикатора достижения универсальной компетенции
<i>общепрофессиональные компетенции и индикаторы их достижения</i>		
	ПК-3 Способен осуществлять планирование и прогнозирование деятельности организации	ИД ПК-3.1 Разрабатывает и осуществляет прогнозирование перспективных и текущих показателей финансовых планов ИД ПК-3.2 Осуществляет оценку стоимости недвижимости

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Распределение трудоемкости в з.е./часах по видам аудиторной и самостоятельной работы студентов по семестрам:

Семестр	Количество часов			Форма итогового контроля
	Трудоем кость,	В том числе		
		Аудиторных	Самост.	

	з.е./часы	Всего	Лекций	Практ. зан.	Лаб. раб.		
2	4 з.е./144	16	8	8	-	119	Экзамен (9 ч.)
Итого:	4 з.е./144	16	8	8	-	119	Экзамен (9 ч.)

4.2. Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины

№ раз дела	Наименование разделов	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеауд. работа (СР)
			Л	ПЗ	ЛР	
1	Подрядные торги и двусторонний договор	36	2	2		32
2	Основные типы контрактов	39	2	2		35
3	Экономическое обоснование тендерных предложений	60	4	4		52
Итого		135	8	8	-	119
Контроль		9				
Всего		144				

4.3. Тематический план по видам учебной деятельности

Лекции

№ п/п	Номер раздела дисциплины	Объем часов	Тема лекции	Учебно- наглядные пособия
Наименование раздела Подрядные торги и двусторонний договор				
1.	1	2	Тендер: сущность, принципы, виды, классификация	Презентация
Итого по разделу		2		
Наименование раздела Основные типы контрактов				
2.	2	2	Типовой проект-контракт, как образец (проект) договора и основа переговоров о заключении сделки. Возможность корректировки и дополнения сторонами проект-контракта до заключения сторонами договора..	Презентация
Итого по разделу		2		
Наименование раздела Экономическое обоснование тендерных предложений				
1	3	2	Тендерные механизмы сбыта. Механизм формирования тендерной цены	Презентация
2		2	Показатели эффективности закупок	Презентация
Итого по разделу		4		
Итого		8		

Практические (семинарские) занятия

№ п/п	Номер раздела дисциплины	Объем часов	Тема занятия	Учебно-наглядные пособия
Наименование раздела Подрядные торги и двусторонний договор				
1.	1	2	Использование торгов на выполнение работ как подрядных торгов при необходимости найма подрядчиков для выполнения строительных работ и оказания сопутствующих услуг (по содержанию объекта в гарантийный период, по обучению персонала и т.д.). Участники торгов на выполнение работ: Заказчик и Подрядчики.	Слайды, схемы.
Итого по разделу		2		
Наименование раздела Основные типы контрактов				
1.	2	2	Основные этапы и процедуры проведения тендерных торгов. Основные виды тендерной документации: контракт, предложения, инструкция участникам торгов, извещение о торгах, требования предварительного квалификационного отбора	Слайды, схемы.
Итого по разделу		2		
Наименование раздела Экономическое обоснование тендерных предложений				
1.	3	2	Основы юнит- экономики	Слайды, схемы.
2.		2	Совершенствование тендерных торгов и повышение их результативности	Слайды, схемы.
Итого по разделу		4		
Итого		8		

Самостоятельная работа студента

№ п/п	№ раздела	Тема и вид самостоятельной работы обучающегося	Трудоемко сть (в часах)
1 Раздел. Подрядные торги и двусторонний договор			
1	1	Происхождение торгов и их экономические функции. Торги как способ регулирования в современной экономике. (Вид СРС - подготовка к дискуссии на семинарском занятии	7
2		Понятие, цели, задачи, принципы и информационное обеспечение государственных закупок и тендерной деятельности (Вид СРС- реферат)	6
3		Планирование, обоснование и нормирование в сфере закупок и тендерной деятельности (Вид СРС – СИТ)	7
4		Понятие, виды и этапы проведения конкурсов и аукционов (Вид СРС – ДЗ)	5
5		Понятие и виды ответственности за правонарушения в сфере тендерной деятельности; обжалование действий (бездействия) участников контрактной системы (вид СРС – ИДЛ)	7
Итого часов по разделу			32
2 Раздел. Основные типы контрактов			
6	2	Принципы контрактной системы в сфере закупок. (Вид СРС - решение	7

		ситуационных задач)	
7		Планы закупок. Планы-графики (Вид СРС – подготовка к дискуссии).	6
8		Реестр контрактов, заключенных заказчиками. Реестр недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей). Реестр банковских гарантий. Реестр жалоб, плановых и внеплановых проверок, их результатов и выданных предписаний (Вид СРС – ИДЛ).	7
9		Участники контрактной системы в сфере закупок: понятие и виды. Участники закупок: понятие и требования (Вид СРС – СИТ).	7
10		Совместные конкурсы и аукционы: порядок и условия проведения. Централизованные закупки: порядок и условия проведения (Вид СРС – ДЗ).	6
11		Способы определения поставщиков: понятие и виды. Оценка заявок и окончательных предложений: критерии и процедуры. Описание объекта закупки: правила и процедуры (Вид СРС – ИДЛ).	6
Итого часов по разделу			39
3 Раздел. Экономическое обоснование тендерных предложений			
12	3	Виды правонарушений в сфере закупок. (Вид СРС - Тестирование по теме)	2
13		Способы защиты прав и законных интересов участников размещения заказа. (Вид СРС- ДЗ)	3
14		Сокращение ограничений в международной торговле. Либерализация правовой регламентации и мировой практики проведения международных торгов. Риски и тайные сговоры в электронных торгах (Вид СРС – подготовка к дискуссии).	6
15		Практика проведения международных тендерных торгов и торгов в других странах мира (Вид СРС – реферат)	7
16		Представление тендерных предложений (Вид СРС – ДЗ)	4
17		Оценка предложений и определение победителя (Вид СРС – ИДЛ)	5
18		Особенности проведения торгов в России (Вид СРС – СИТ)	6
19		Стратегический анализ в процессе международного маркетинга (СРС – ИДЛ)	6
20		Обоснование начальной (максимальной) цены контракта, цены контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) (Вид СРС – подготовка к дискуссии)	6
21		Экономическое обоснование закупочных предложений (Вид СРС – решение ситуационных задач)	7
Итого часов по разделу			52
ИТОГО			119

Примечание: ДЗ - домашнее задание; СИТ — самостоятельное изучение темы, ИДЛ - изучение дополнительной литературы.

5. Примерная тематика курсовых проектов (работ):

Темы курсовых работ представлены в ФОС дисциплины.

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Обеспеченность обучающихся учебниками, учебными пособиями

№ п/п	Наименование учебника, учебного пособия	Автор	Год издания	Кол-во экзemplяров	Электронная версия	Место размещения электронной версии
<i>Основная литература</i>						
1	Контрактная система в сфере закупок	под ред. В. А. Ларионовой	2020		в наличии	Кабинет ЭИР

2	Управление закупками	Ридель Л. Н.	2022		в наличии	Кабинет ЭИР
3	Управление государственными (муниципальными) закупками: правовой аспект и механизм реализации	Пахомова Л. М.	2022		в наличии	Кабинет ЭИР
4	Управление закупками и заказами	Ревина С.Н.	2019		в наличии	Кабинет ЭИР
5	Руководство по закупкам	под ред. Н. Димитри	2013		в наличии	Кабинет ЭИР
6	Тендерные продажи : Первая книга о тендерах на человеческом языке	Гуськов А.А.	2020		в наличии	Кабинет ЭИР
<i>Дополнительная литература</i>						
1	Прокьюремент: тендеры, конкурсы, конкурентные закупки	Кузнецов К. В.	2005		в наличии	Кабинет ЭИР
2	Современные механизмы реализации публичных закупок	Попова Е.А., Медякова Е. М., Морозова А.И.	2016		в наличии	Кабинет ЭИР
3	Управление государственными закупками	Шахшаева Л.М.	2011		в наличии	Кабинет ЭИР
4	Тендеры. Вопросы и ответы	Суходольский Г.А	2005		в наличии	Кабинет ЭИР
<i>Итого по дисциплине: печатных изданий 0 %; электронных 100%</i>						

6.2 Программное обеспечение и Интернет -ресурсы

1. <http://economicus.ru> - экономический портал, главной целью которого является предоставление качественной информации по самому широкому спектру экономических дисциплин.
2. www.oecd.org - Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Статистика платёжного баланса, процентные ставки, темпы инфляции, уровень занятости, цены акций и др. по странам ОЭСР.
3. www.worldbank.org - Всемирный банк. Данные о различных макроэкономических показателях стран мира - объёме ВВП и ВНД, промышленном производстве, торговле, распределении доходов.

6.3 Методические указания и материалы по видам занятий.

Приведены в УМКД.

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Лекционные аудитории, оснащенные современными техническими средствами обучения (ТСО). Видеоклассы. Компьютерные классы; мультимедийные средства; наборы слайдов; описание деловых игр.

8. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины *Приведены в УМКД*

В учебном процессе для формирования и развития профессиональных навыков студентов должны использоваться следующие формы работы:

1. Лекции с мультимедийной презентацией информации.
2. Активные и интерактивные методы проведения занятий:
 - проблемный;
 - диалоговый;
 - игровой;
 - исследовательский;
 - модульный;
 - критических ситуаций;
 - автоматизированного обучения

9. Технологическая карта дисциплины «Тендерная деятельность»

Курс – 1

Группа –

Семестр – 2

На 2024-2025 учебный год

Преподаватель-лектор – Несмеянова Т.С.

Преподаватель, ведущий практические занятия – Несмеянова Т.С.

Кафедра «Экономика строительства и теории коммуникаций»

Весовой коэффициент дисциплины в совокупной рейтинговой оценке, рассчитываемой по всем дисциплинам 4 з.е.

Курс	Количество часов						Форма итогового контроля
	Трудоемкость, з.е./часы	В том числе					
		Аудиторных				Самост. работы	
		Всего	Лекций	Практ. Зан.	Лаб. раб.		
1	4 з.е./144	16	8	8	-	119	Экзамен (9 ч.)
Итого:	4 з.е./144	16	8	8	-	119	Экзамен (9 ч.)

На 2024-2025 учебный год

Технологическая карта

Форма текущей аттестации	Расшифровка	Минимальное количество баллов	Максимальное количество баллов
Контроль посещаемости	Посещение лекционных занятий	6	13
	Посещение практических занятий	9	19

	Тема 2. Основные этапы и процедуры проведения тендерных торгов. Основные виды тендерной документации: контракт, предложения, инструкция участникам торгов, извещение о торгах, требования предварительного квалификационного отбора	6	18
	Тема 3. Основы юнит-экономики	7	20
	Тема 4. Совершенствование тендерных торгов и повышение их результативности	7	20
Итого количество баллов по текущей аттестации		40	100
Промежуточная аттестация	Экзамен	10	30
Итого по дисциплине		40	100

Составитель



Т.С.Несмеянова

Рабочая программа рассмотрена

на заседании кафедры ЭСиТК

Протокол № 1 от 30.08 2024 г.

Зав.кафедрой ЭСиТК



/Е.В.Корниевская

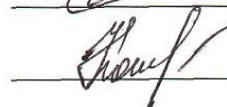
Согласовано:

Зав.кафедрой ЭСиТК



/Е.В.Корниевская

Зам.директора по УМР ВО



/Н.А.Колесниченко